



Aseorías y Tutorías para la Investigación Científica en la Educación Puig-Salabarría S.C.
José María Pino Suárez 460-2 esq a Lerdo de Tejada. Toluca, Estado de México. 7223898473
 RFC: ATI120618V12

Revista Dilemas Contemporáneos: Educación, Política y Valores.

<http://www.dilemascontemporaneoseducacionpoliticayvalores.com/>

Año: VII Número: 2 Artículo no.: 129 Período: 1ro de enero al 30 de abril del 2020.

TÍTULO: Incidencia de las importaciones en el desarrollo de las PYMES ecuatorianas.

AUTORES:

1. Máster. Mario León Naranjo.
2. Dr. Jorge Goyes García.
3. Dra. Sharon Álvarez Gómez.
4. Máster. Jimena Montes de Oca Sánchez.

RESUMEN: En Ecuador, la Superintendencia de Compañías constituye la institución responsable del control y la observancia de la evolución económica y financiera de las empresas. Teniendo en cuenta sus utilidades, esta institución determina si merecen o no al beneficio de reinvertir parte de sus ganancias en la adquisición de nuevos activos fijos productivos, o en bienes destinados a la investigación e implementación de tecnología que fortalezca su productividad, genere diversificación productiva y aumento de empleo. La presente investigación tiene como objetivo medir la influencia del nivel de las importaciones sobre la producción que tienen las empresas que basan sus ingresos a través de las importaciones que tienen en el país.

PALABRAS CLAVES: control, evolución económica, empresas, reinvertir, ganancias.

TITLE: Impact of imports on the development of Ecuadorian SMEs

AUTHORS:

1. Máster. Mario León Naranjo.
2. Dr. Jorge Goyes García.
3. Dra. Sharon Álvarez Gómez.
4. Máster. Jimena Montes de Oca Sánchez.

ABSTRACT: In Ecuador, the Superintendency of Companies constitutes the institution responsible for the control and observance of the economic and financial evolution of companies. Taking into account its profits, this institution determines whether or not it deserves the benefit of reinvesting part of its profits in the acquisition of new productive fixed assets, or in goods destined for research and technology implementation that strengthens its productivity, generates productive diversification and employment increase. This research aims to measure the influence of the level of imports on the production of companies that base their income through the imports they have in the country.

KEY WORDS: control, economic evolution, business, reinvest, earnings.

INTRODUCCIÓN.

El crecimiento económico y el manejo de la industrialización en países emergentes deben atender los cambios contundentes que tienen lugar en la economía mundial, pues los factores que establecen la localización internacional de la industria, constantemente son sometidos a cambios.

En países avanzados se evidencia un proceso de desindustrialización, a la vez que, en China, India, Rusia, en los países del sudeste asiático y en Europa Oriental se da una rápida industrialización. El nuevo mapa industrial está impulsado por varios factores, entre los que se incluyen las formas de organización segmentada de la producción manufacturera tanto a nivel nacional como internacional, y especialmente aquella que domina en países emergentes (Minian, 2009).

Hacia mediados del siglo XX, las polémicas políticas latinoamericanas de sustitución de importaciones resultaron en detrimento de la actividad exportadora. A pesar de la evolución satisfactoria de la industria básica derivada de la sustitución de importaciones, en la década de 1980, estas políticas recibieron fuertes críticas por su ineficiencia y por las contrariedades que conllevaban los pagos. Con el avance global de la liberalización, las políticas e instituciones habían apoyado estas medidas fueron abatidas. América Latina dispuso sus mercados a las exportaciones de ultramar y a inversiones de mayor escala por parte de las empresas transnacionales (Amsden, 2004).

Varios factores externos han influido en la asunción de una postura proteccionista por parte del estado ecuatoriano; entre ellos se puede mencionar la caída del precio del petróleo, la valoración del dólar norteamericano, la devaluación de la moneda de los países cercanos y la inestabilidad de la balanza de pagos. Por tanto, el gobierno se ha visto obligado a sustituir la salvaguardia cambiaria por la salvaguardia por balanza de pagos, lo que implica el establecimiento de aranceles a algunas importaciones. Las sobretasas impuestas a los productos importados elevan su precio, pero también el de algunos productos generados el país. Esto es consecuencia de los aranceles aplicados a algunas materias primas primordiales para la industria nacional y que, a veces, solo se logran adquirir en el mercado exterior. La política económica proteccionista tiene como beneficiaria principalmente la producción nacional, pues se reducen las importaciones y también el estado deficitario de la Balanza Comercial (Arévalo, Pastrano y González, 2016).

Los estudios de desarrollo socio – económicos manifiestan que la producción y comercialización de bienes primarios a largo plazo no garantizan un sistema eficaz, viable y sustentable. Por tanto, frente a la fuerte y continua competencia en los mercados externos, Ecuador debe proponer un modelo de producción que responda al contexto comercial de América y del mundo. Las estrategias de desarrollo que debe implementar un país con fuentes perdurables que les proveen ventajas con respecto a otros países, deben partir y sustentarse en el conocimiento científico actualizado, que visualice la

intervención en la estimulación de la frontera de lo innovador como componente principal de dicha táctica. Por tanto, debe encontrar fundamento en las políticas favorecedoras del desarrollo de las fortalezas científico-tecnológicas endógenas, así como en la efectividad de su inclusión y asimilación en la economía, como factor importante de fortalecimiento en el sector de la producción. En la moderna economía mundial, el sector productivo solo puede perpetuarse y afianzarse mediante la calidad, la diversidad y lo novedoso de sus productos y servicios, que deberán ser concebidos a partir de la constante innovación y de la incesante mutación tecnológica (Palacios y Reyes, 2016).

En la bibliografía sobre desarrollo económico e industrialización, los diferentes criterios dan lugar a una polémica habitual que confronta los procesos de industrialización regidos por la sustitución de importaciones frente a una industrialización centrada en el mercado externo. Según los especialistas, la primera opción tendría una perspectiva mercadointernista, mientras que en el segundo caso se haría énfasis en la exportación. Entre los que valoran y defienden esta segunda opción, prevalece un punto de vista que encuentra en la introducción de la orientación externa un estímulo para que los empresarios sean constantes en su competitividad. Esto aumentaría las exigencias en cuanto a investigación, inversión y perfeccionamiento, además de las posibilidades de éxito a mediano y largo plazo (Kulfas, Goldstein y Burgos, 2014).

En el ámbito docente e investigativo se ha debatido ampliamente sobre la forma en que la economía nacional podría elevar sus tasas de crecimiento sin que se gesten desequilibrios internos y externos similares a los de décadas anteriores. Se asegura que el actual modelo basado en las exportaciones se malogró desde su punto de partida, ya que se abrieron los mercados internos a la competencia exterior sin haber creado junto a la política macroeconómica de contención inflacionaria, las medidas compensatorias necesarias para salvaguardar los sectores más vulnerables. A la pequeña empresa se le considera como estratégica para la consolidación del mercado interno y la creación de empleos, razón por la cual ha ganado considerable atención en los últimos tiempos (Huber, 2005).

Las exigencias de salvaguardias implementadas en Ecuador desde finales de 2014 han ayudado a recortar las importaciones y han impulsado la producción nacional en la economía del país. Estas medidas han permitido prever disposiciones gubernamentales en caso de crisis económicas provocadas por el ingreso masivo de productos extranjeros o por circunstancias externas. Esta postura ha favorecido al sector textil, de bebidas alcohólicas y vehicular, pues han aprovechado el proteccionismo del gobierno para lograr su inserción en el mercado y satisfacer la demanda interna. Sin embargo, a pesar de los efectos positivos de estas disposiciones que se han hecho evidentes en el sector vehicular y automotor, este también ha sido afectado en gran medida por el alza del precio de importantes marcas importadas como Mazda, Nissan y Kia entre otros, que han pasado a venderse exclusivamente bajo reserva (Paguay, 2016).

En Ecuador, la Superintendencia de Compañías constituye la institución responsable del control y la observancia de la evolución económica y financiera de las empresas. Teniendo en cuenta sus utilidades, esta institución determina si merecen o no al beneficio de reinvertir parte de sus ganancias en la adquisición de nuevos activos fijos productivos, o en bienes destinados a la investigación e implementación de tecnología que fortalezca su productividad, genere diversificación productiva y aumento de empleo. Las empresas que se acogen a la reinversión de sus utilidades tienen algunas ventajas, como el registro e incremento del capital sin que los socios o accionistas se van obligados a utilizar su peculio para hacerlo, lo que le permite a la compañía contar con una mayor liquidez hasta la ejecución de la reinversión (González, 2014).

La presente investigación tiene como objetivo medir la influencia del nivel de las importaciones sobre la producción que tienen las empresas que basan sus ingresos a través de las importaciones que tienen en el país.

DESARROLLO.

Metodología.

La población correspondía a las empresas que basan sus ingresos a través de las importaciones que tienen en el país (60) donde se realizó un muestreo aleatorio simple. Para realizar dicho análisis se han implementado como principales variables explicativas, las importaciones que tiene la empresa basándose en la producción que genera dicha empresa.

De acuerdo con lo planteados en esta investigación, se puede clasificar como exploratoria, empírica y deductiva. Por la naturaleza del tratamiento de los datos es una investigación de tipo cuantitativa, correlacional, la misma que intenta medir el grado de relación que existe entre las variables. De acuerdo al criterio de clasificación del diseño de la investigación y a la cantidad de variables, se considera como variada.

La variable importaciones es de tipo cuantitativa continua y esta expresada en números naturales, la variable dependiente es de tipo cuantitativa continua, la variable producción representa lo generado para la importación mensualmente. Para identificar la relación existente entre las variables inmersas en el modelo múltiple se aplicará el modelo VARMA en series temporales, con lo cual se determinará si la correlación entre las variables es significativa.

Una vez corrido el modelo VARMA en series temporales en el paquete estadístico profesional EViews V.10 se verificaron los supuestos del método VAR y VEC a través de la aplicación de los distintos test disponibles en el paquete estadístico.

Variable Producción.

Proceso por medio del cual se crean los bienes y servicios económicos. Es la actividad principal de cualquier sistema económico que está organizado precisamente para producir, distribuir y consumir los bienes y servicios necesarios para la satisfacción de las necesidades humanas (Audretsch, 2004).

Todo proceso a través del cual un objeto, ya sea natural o con algún grado de elaboración, se transforma en un producto útil para el consumo o para iniciar otro proceso productivo (Sánchez, 2009). La producción se realiza por la actividad humana de trabajo y con la ayuda de determinados instrumentos que tienen una mayor o menor perfección desde el punto de vista técnico.

Este concepto tiene vital importancia en la teoría marxista, ya que de acuerdo a ella, en el proceso productivo los hombres crean sus condiciones materiales de vida, es decir su vida material, que sirve de fundamento a la vida espiritual e intelectual (Corral, 2005). "El ser social determina la conciencia social" o, dicho de otro modo, personas que tienen similares condiciones de vida tienen también similares formas de plantearse frente al medio que los rodea. Por esta razón podemos hablar de la forma de ser de los campesinos; también por esto un obrero de los años de la revolución industrial en Inglaterra pensaba de manera distinta que uno de nuestros días. (Pinto, 2014) El obrero sigue siendo obrero sólo que han cambiado las condiciones materiales de vida.

Para medir cuán eficiente es una empresa o un proceso de producción se emplea una gráfica de frontera de posibilidades de producción (FPP). (Delors, 2005) En estas gráficas se refleja cuáles son las cantidades máximas de bienes y servicios que se pueden producir en un determinado periodo y con los recursos disponibles.

Díaz (2014), en su publicación nos dice, que ante una frontera de posibilidades de producción, existen tres escenarios:

Producción ineficiente. Sucede cuando nuestro punto de producción se encuentra dentro del arco, indica que existen recursos ociosos, o tecnología inadecuada o falta de mano de obra.

Producción eficiente. Se encuentra cercano a la línea límite. El estado óptimo es sobre la línea y sucede cuando no hay recursos ociosos y la tecnología es la óptima.

Producción inalcanzable. Es un punto imaginario o teórico en el que una estructura produce más allá de las posibilidades que los recursos y tecnología le permiten.

Variable de importación.

La palabra importación se interpreta como la acción de comprar o adquirir bienes, productos o servicios provenientes de otro país u otro mercado distinto del propio (Delors, 2005).

Según Kotler y Keller (2006), en su libro llamado dirección de Marketing dice lo siguiente, “Las importaciones son importantes para la economía, pues permiten a un país suplir la inexistencia, la escasez, el alto costo o la baja calidad de determinados productos o servicios, ya que con ellas puede abastecer su mercado con productos procedentes de otros países”.

Las importaciones son positivas debido a que aumentan la competencia en la industria local del país importador. Esto, sin embargo, también puede llegar a tener un impacto negativo sobre la economía de ese país (Preston, 1998). Esto es generado, porque los costes de producción del país exportador son menores, ya que tanto los productos son de mejor calidad, o bien porque los salarios son más bajos en el país productor.

Se va a poder importar cualquier clase de bien, producto o servicio en el país donde se encuentre la empresa importadora desde alimentos y vehículos, hasta energía eléctrica, softwares y tecnología.

La importación, como tal, implica el traslado de la mercancía, que puede realizarse por distintas vías: marítima, fluvial, terrestre o aérea (Pinto, 2014).

Sánchez (2004), en su artículo llamado La empresa humana, se observa que las importaciones tienen repercusión en la balanza comercial del país, que es el registro donde se refleja la relación entre las importaciones y las exportaciones. Por lo general, se considera positiva cuando las exportaciones superan a las importaciones, y negativa cuando es, al contrario, lo que se importa supera a lo que se exporta.

La edad media de los estudiantes fue de 22.3 años (DE= 1.37 años e IC 95%: de 22.1 años a 22.5 años); en los hombres fue de 22.4 (DE= 1.56 años e IC 95%: de 22.2 años a 23.0 años) mientras que en las mujeres fue de 22.1 años (DE= 1.41 años e IC 95%:

Tabla 2. Test de igualdad de varianzas de IMPORTACIONES

Método	gl	Valor	Probabilidad
Bartlett	2	0,99	0,608
Levene	2,57	0,247	0,7818
BrowForsythe	2,57	0,197	0,8211

Nota: *** $p < 0.01$

Resultados.

En la tabla anterior se observa que R-cuadrado es mayor que Durbin-Watson lo que implica la existencia de una relación espuria, es decir, la relación de las variables no depende de una distribución de probabilidades, sino es una coincidencia matemática.

Tabla 1. Variable dependiente: Importaciones.

Variable	Coefficiente	Error estándar
producción	4,983***	0,832
C	10373.12***	537,204
R-cuadrado	0,5566	
F	72,83***	Durbin-Watson 0,23

Tabla 3. Test de igualdad de varianzas de PRODUCCIÓN

Método	gl	Valor	Probabilidad
Bartlett	2	5,8139	0,054
Levene	2,57	3,746	0,029
BrowForsythe	2,57	3,811	0,028

Nota: gl corresponde a los grados de libertad.

En tabla se muestra que existe homogeneidad en ambas variables por lo que no es necesario transformar en logaritmos, pero como son series económicas se debe transformar en los mismos.

Tabla 4. Prueba de estacionariedad de todas las variables en niveles.

Variable	ADF CALCULADO	DW	RETARDOS	DIAGNÓSTICO
LNPRODUCCION	-2.466	1.90	1	Integrada de orden (I)
LNIMPORTACIONES	-0.620	2.11	1	Integrada de orden (I)

Al analizar los contrastes Dickey – Fuller Aumentado (ADF) sobre todas las variables, se nota que no son significativos, evidencia a favor de la hipótesis nula de raíz unitaria por lo que, las variables en sus niveles no son estacionarias y tienen al menos un orden de integración.

Tabla 5. Prueba de estacionariedad de todas las variables en primeras diferencias.

Variable	ADF CALCULADO	DW	RETARDOS	DIAGNÓSTICO
LNPRODUCCION	-6.359***	1.99	1	Integrada de orden (0)
LNIMPORTACIONES	-8.856***	2.01	1	Integrada de orden (0)

Nota: *** $p < 0.01$

Al analizar los contrastes ADF sobre todas las variables, se nota que son significativos al 1%, evidencia a favor de la hipótesis alternativa de estacionariedad, por lo que las variables en sus primeras diferencias son estacionarias.

Al analizar el contraste de Johansen sobre cointegración, éste muestra que no existen vectores cointegrantes, por lo que a pesar de que las series presentan el mismo orden de integración y no son estacionarias, no existe una relación de equilibrio en el largo plazo, por lo que se debe aplicar un modelo de vectores autorregresivos VAR.

Tabla 6. Determinación del retardo óptimo.

Lag	LogL	LR	FPE	AIC	SC	HQ
0	-114,4028	NA	0,234	4,23	4,3	4,26
1	65,13	339,4	0,0003	-2,15	1,931*	-2,06
2	70,93	10,54*	0,00037*	2.21*	1,8509	2,065*
3	73,84	4,76	0,0003	-2,16	-1,6587	-1,972
4	77,84	6,98	0,0003	-2,17	-1,519	1,922
5	80,76	4,67	0,0004	-2,13	-1,333	-1,826
* indica el orden óptimo del retardo						
LR: Contraste estadístico del multiplicador de Lagrange						
FPE: Error final de predicción						
AIC: Criterio de información de AKAIKE						
SC: Criterio de información de SCHWARZ						
HQ: Criterio de información de Hannan - Quinn						

Según los criterios de información, la cantidad óptima de retardos del modelo son 2, por lo que la estimación del modelo se hará con esta cantidad.

Tabla 7. Modelo VAR.

	LOGIMPORTACIONES	LOGPRODUCCION
LOGIMPORTACIONES(-1)	0,9256	-0,11137
	-0,1367	-0,1148
	6,7704	-0,9903
LOGIMPORTACIONES(-2)	0,0082	0,1673
	-0,1328	-0,1116
	-0,0617	1,4989
LOGIMPORTACIONES(-1)	0,1726	-0,454
	-0,1508	0,1306
	1,1449	-3,4759
LOGIMPORTACIONES(-2)	-0,1104	-0,454
	-0,1554	0,1306
	-0,7106	-3,4759
C	-1,226	1,6412
	-0,916	-0,76981
	-1,33	2,1319
R-cuadrado	0,97956	0,9899
AIC	-0,87011	-1,21843

Tabla #8. Causalidad en el sentido de Granger.

Hipótesis Nula	Obs	F
LNPRODUCCIÓN no causa a LOGIMPORTACIONES	60	10.1851***
LNIMPORTACIONES no causa a LNPRODUCCIÓN		0.67573

Al observar la tabla anterior, se muestra la causalidad en el sentido de Granger de la producción a las importaciones.

Discusión.

Varios autores se han dado a la tarea de medir la influencia del nivel de las importaciones sobre la producción en empresas de diversa naturaleza.

Martínez, Delgado, Pargas, Manzanilla y Ramírez (2007), en su investigación sobre la producción y el comercio mundial de banano, señalan que dentro de América Latina, Ecuador se destaca como líder absoluto, secundado por Costa Rica y Colombia. La acción de exportación ha contado con el impulso, las facilidades, y en cierta medida, el control de compañías trasnacionales como United Fruit Company. Sin embargo, en los últimos veinte años se ha observado un retiro paulatino de estas empresas pertenecientes a la producción agrícola debido a argumentos políticos y económicos. Han empezado a dedicarse cada vez más a la comercialización e industrialización del producto, y a la vez han entrado en el mercado otras empresas regionales como la ecuatoriana Noboa (Pérez, Montoya, Guillén, 2018).

Por su parte, Álvarez, Bravo y Armendaris (2014) hacen referencia a la importancia que tiene la producción hortícola en Ecuador para la regeneración de la economía campesina, sin embargo, enfatizan en que la agroindustria del tomate y el brócoli, la producción hortícola del país depende todavía y casi en su totalidad, de la importación de semillas, y el principal proveedor es Estados Unidos. En el caso de algunos cultivos, las importaciones de semillas del país norteamericano

representan más del 90% del total. Esta dependencia constituye un obstáculo para la soberanía alimentaria del país.

En tanto, Toscanini (2010) evalúa la situación económica actual del mercado de fármacos del Ecuador, a partir de políticas que pretenden afianzar el desarrollo de la industria local a través de mayores oportunidades para los empresarios de este sector. En la actualidad, según estadísticas de la Asociación de Laboratorios Farmacéuticos del Ecuador (ALFE), el 85% de los medicamentos comercializados en el país son importados, razón por la cual los representantes de los laboratorios refieren que su capacidad instalada funciona tan solo a un 40%. En cuanto a la producción nacional, el 85% de los productos sale de 18 laboratorios: doce en Guayaquil y seis en Quito, compañías que tienen la capacidad de maquilar los medicamentos que se insertarían en el mercado para reemplazar los artículos importados.

Los medicamentos de marca despachados en el país se dividen en un 69,6% perteneciente a marcas y 30,4% de medicamentos genéricos. De la totalidad de medicamentos registrados en Ecuador, 1 829 (13,6%) son calificados como de venta libre, mientras que 11 622 (86,4%) son de venta bajo receta médica. El aumento de los precios en los últimos cinco años fue de un 12,5% en el caso de los medicamentos de marca y de 0,86% en el caso de los genéricos. La dispensación y el uso de medicamentos de marca resulta 2,3 veces mayor que los de genéricos. Las farmacias se ubican mayoritariamente en la zona urbana, lo que indica una relación entre el nivel económico y el acceso a los medicamentos (Ortiz-Prado, Galarza, Cornejo y Ponce, 2014).

Cevallos (2014), alerta sobre la problemática que enfrenta la industria del textil ecuatoriano en cuanto a la competitividad desleal, debido a la ausencia de acuerdos internacionales que viabilicen su exportación, y a las importaciones asiáticas de productos de bajo costo. Aun con estos obstáculos y la globalización del mercado, la industria textil ecuatoriana lucha actualmente por subsistir y funciona

todavía de forma tradicional, o sea, verticalmente, ya que la cadena de producción parte de la hilatura, pasa por la tejeduría y los acabados, y termina en la confección.

Existe otra problemática descrita por Mayorga, Ruiz, Marcelo y Moyolema (2015), referentes a los procesos de producción y productividad en la industria de calzado ecuatoriano: el despilfarro de la materia prima en los procesos productivos, lo que reduce considerablemente las ganancias de la empresa. La escasez de algunos recursos importantes para el trabajo provoca retrasos en la entrega de pedidos. La falta de capacitación, actualización e innovación del personal perjudica a la empresa. Si además no existe una planificación adecuada para el mantenimiento preventivo, se entorpecen los despachos de la producción. Los márgenes de desperdicio son elevados y esto va en detrimento del costo de producción y, por tanto, de la rentabilidad. Sin embargo, todavía no se toman acciones estos aspectos negativos para la productividad, ni con los factores que dificultan la producción.

Briones, García y Salcedo (2018) se refieren al impacto de las salvaguardias sobre las importaciones de bienes de capital y el nivel de producción de la economía del país. Según los autores, las salvaguardias han afectado el crecimiento de la economía desde su implementación. Los resultados son elocuentes. Los modelos econométricos usados dejan ver un efecto recesivo en la imposición de las salvaguardias. En el caso de las importaciones de bienes de capital, claves para la producción nacional, se ha dado una contracción de alrededor de un 22%, lo que ha implicado una pérdida en la producción no petrolera de alrededor del 0.8%, lo que se significa aproximadamente \$1,450 millones durante todo el periodo de vigencia de estas medidas, o lo que es lo mismo, unos \$725 millones de menor producción al año.

CONCLUSIONES.

Tras la medición de la influencia del nivel de las importaciones sobre la producción en Pymes que se sustentan en las importaciones nacionales, se observó que R-cuadrado es mayor que Durbin-Watson,

lo que implica la existencia de una relación espuria, es decir, la relación de las variables no depende de una distribución de probabilidades, sino es una coincidencia matemática.

Existe homogeneidad en ambas variables por lo que no es necesario transformar en logaritmos, pero como son series económicas se debe transformar en los mismos.

Al analizar los contrastes Dickey – Fuller Aumentado (ADF) sobre todas las variables, se nota que no son significativos, evidencia a favor de la hipótesis nula de raíz unitaria por lo que, las variables en sus niveles no son estacionarias y tienen al menos un orden de integración.

Al analizar los contrastes ADF sobre todas las variables, se nota que son significativos al 1%, evidencia a favor de la hipótesis alternativa de estacionariedad, por lo que las variables en sus primeras diferencias son estacionarias.

Al analizar el contraste de Johansen sobre cointegración, esta muestra, que no existen vectores cointegrantes, por lo que, a pesar de que las series presentan el mismo orden de integración y no son estacionarias, no existe una relación de equilibrio en el largo plazo.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.

1. Álvarez, T., Bravo, E. & Armendaris, E. (2014). Soberanía alimentaria y acceso a semillas hortícolas en el Ecuador. *La Granja: Revista de Ciencias de la Vida*, 20(2), pp.45-57. Recuperado de: <https://dialnet.unirioja.es/download/articulo/5969804.pdf>
2. Amsden, A. (2004). La sustitución de importaciones en las industrias de alta tecnología: Prebisch renace en Asia. *Revista de la CEPAL*, No,82, pp.75-90.
3. Arévalo, K., Pastrano, E. & González, C. (2016). Análisis económico-financiero ante las reformas arancelarias. Caso de estudio: empresas importadoras de Ecuador. *Revista Publicando*, 3(7), pp.476-491.

4. Audretsch, D. (2004). The entrepreneur and starting up new R&D&I businesses. Valencia: Universidad de Valencia.
5. Briones, F., García, F. & Salcedo, J. J. (2018). El impacto de las salvaguardias sobre la producción en el Ecuador. Guayaquil: Cámara de Comercio de Guayaquil.
6. Cevallos, J. (2014). Momentos difíciles para el textil ecuatoriano. *Gestión*, No.237, pp.34-36. Recuperado de: http://www.revistagestion.ec/sites/default/files/import/legacy_pdfs/237_003.pdf
7. Corral, M. (2005). Estudio Práctico del ISR para Personas Morales. Mexico: Empresa Lider.
8. Delors, J. (2005). La educación encierra un tesoro. México: UNESCO.
9. Díaz, E. (2014). Técnicas de la venta minorista: un enfoque estratégico. Madrid: Díaz de Santo S. A.
10. González, E. F. (2014). La reinversión de utilidades y los incentivos tributarios en las empresas del Ecuador en el periodo: 2011-2012 (Tesis para Optar por el grado de Magíster en Finanzas y Proyectos Corporativos). Universidad de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador. Recuperado de: <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/6276>
11. Huber, G. (2005). Apertura comercial y política industrial para las pequeñas empresas en México. *Comercio Exterior*, 55(4), pp.300-307. Recuperado de: http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines/77/2/Gerardo_Huber.pdf
12. Kotler, P. & Keller, L. (2006). Dirección de Marketing. Mexico: Pearson Educación.
13. Kulfas, M., Goldstein, E. & Burgos, M. (2014). Dinámica de la producción industrial y la sustitución de importaciones. Reflexiones históricas y balance del período 2003-2013. Documento de Trabajo No.64. Buenos Aires: CEFIDAR. Recuperado de: <http://www.iade.org.ar/noticias/dinamica-de-la-produccion-industrial-y-la-sustitucion-de-importaciones-reflexiones>

14. Martínez, G., Delgado, E., Pargas, R., Manzanilla, E. & Ramírez, H. (2007). Consideraciones generales sobre la producción y el comercio mundial de banano. I: Producción, exportación e importación. CENIAP HOY, No.13, pp.1-11.
15. Mayorga, C., Ruiz, M., Marcelo, L. & Moyolema, M. (2015). Procesos de producción y productividad en la industria de calzado ecuatoriana: caso Empresa Mabelyz. Revista ECA Sinergia, 6(7), pp.88-100. Recuperado de:
<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6197632>
16. Minian, I. (2009). Nuevamente sobre la segmentación internacional de la producción. Economía UNAM, 6(17). Recuperado de:
http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-952X2009000200003
17. Ortiz-Prado, E., Galarza, C., Cornejo, F. & Ponce, J. (2014). Acceso a medicamentos y situación del mercado farmacéutico en Ecuador. Rev Panam Salud Publica, 36(1), pp.57-62. Recuperado de: <https://www.paho.org/journal/sites/default/files/14--OPIN--Ortiz-Prado--57-62.pdf>
18. Paguay, D. I. (2016). Impacto de las salvaguardias a las importaciones en el Ecuador período 2010-2015 (Tesis para optar al grado de Licenciatura en Economía). Universidad de Guayaquil, Guayaquil, Ecuador. Recuperado de:
<http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/9293/1/IMPACTO%20DE%20LAS%20SALVAGUARDIAS%20A%20LAS%20IMPORTACIONES%20EN%20EL%20ECUADOR%20PERIODO%202010-2015%20DIANA%20PAGUAY.pdf>
19. Palacios, D. L. & Reyes, P. E. (2016). Cambio de la matriz productiva del Ecuador y su efecto en el comercio exterior. Dominio de las Ciencias, 2(núm. esp., ago.), pp.418-431. Recuperado de:
<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=5761576>

20. Pérez, S., Montoya, J. & Guillén, L. (2018). Fundamentos teóricos de la dinámica de formación del conocimiento científico pedagógico en el contexto de las TIC. Revista Dilemas Contemporáneos: Educación, Política y Valores. Año: V Número: 2 Artículo no.43 Período: Octubre, 2017 – Enero 2018. Recuperado de:

<https://dilemascontemporaneoseduccionpoliticayvalores.com/files/200003741-30b0831aa7/18.1.43%20Fundamentos%20te%C3%B3ricos%20de%20la%20din%C3%A1mica%20de%20.....pdf>

21. Pinto, C. (2014). Mis finanzas personales. Santiago: UEES.

22. Preston, S. (1998). The changing relation between mortality and level of economic development. England : Oxford, University.

23. Sánchez, J. (2009). La empresa humana Tomo I: Las organizaciones empresariales y el hombre. Madrid: Visión libros.

24. Sánchez, T. (2004). Educación en Personas y calidad de vida. Madrid: ROURE.

25. Toscanini, M. (2010). Situación económica actual del mercado de fármacos del Ecuador. Revista Medicina, 16(2).

BIBLIOGRAFÍA.

1. Becker, G. (2000). Human Capital, Fertility, and Economic Growth. Cambridge: National Bureau of Economic Research.

DATOS DE LOS AUTORES.

1. **Mario León Naranjo.** Ingeniero en Contabilidad y Auditoría. Magíster en Auditoría Integral. Director de la carrera de Administración de la Universidad Regional Autónoma de los Andes (UNIANDES). Tungurahua, Ecuador. E-mail: ua.marioleon@uniandes.edu.ec

2. **Jorge Goyes García.** Ingeniero en Banca y Finanzas. Doctor en Ciencias de la Educación (PhD). Administrador Financiero de la Universidad Regional Autónoma de los Andes (UNIANDES). Tungurahua, Ecuador. E-mail: ua.jorgegoyes@uniandes.edu.ec
3. **Sharon Álvarez Gómez.** Ingeniera en Dirección y Administración de Empresas Turísticas y Hoteleras. Doctora en Ciencias de la Educación (PhD). Directora Financiera de la Universidad Regional Autónoma de los Andes (UNIANDES). Tungurahua, Ecuador. E-mail: ua.sharonalvarez@uniandes.edu.ec
4. **Jimena Montes de Oca Sánchez.** Ingeniero en Administración de Empresas. Magíster en Administración de Empresas. Docente de la carrera de Administración de la Universidad Regional Autónoma de los Andes (UNIANDES). Tungurahua, Ecuador. E-mail: ua.jimenamontesdeoca@uniandes.edu.ec

RECIBIDO: 4 de diciembre del 2019.

APROBADO: 17 de diciembre del 2019.